

эксперты



Владимир Викторович Губарев директор автошколы «Кит-НН»

Количество автомобилей, а, следовательно, и автовладельцев растет высокими темпами. Все больше и больше людей впервые приобретает автомобиль, в связи с чем возникает необходимость пройти обучение и получить навыки вождения. По словам Владимира Викторовича Губарева, директора автошколы «Кит-НН», в Нижнем Новгороде существует около 75 автошкол. В каждом районе города они находятся недалеко друг от друга. Таким образом, у желающих получить права огромный выбор. Тем не менее, для новых игроков всегда найдется место. Все зависит от того, с какой целью новый предприниматель организует свой бизнес: ради образования или ради прибыли.

Для открытия автошколы необходимо подготовить документы для государственной регистрации юридического лица в налоговой инспекции. Г-н Губарев советует обращаться в юридические фирмы для экономии времени и денег. Данная услуга обойдется вам в 10-12 тыс. руб. Получив для автошколы статус негосударственного образовательного учреждения, директор автошколы может начать работу. Далее идет этап лицензирования, который является самым сложным в деятельности предпринимателя. Приглашаются представители из Роспотребнадзора и Управления МЧС России по Нижегородской области для получения заключения, что помещение готово к использованию. Его площадь зависит от предполагаемого количества курсантов в группе. В соответствии с нормами, их может быть от 15 до 30 человек. На каждого должно приходиться 2,2 кв. м.

Существует несколько вариантов выбора здания для автошколы. В настоящее время аренда помещений обходится очень дорого. Но можно попытаться немного сэкономить. Например, арендовать помещение в учебных заведениях, потому что там можно занимать определенные часы и не надо покупать учебную мебель. Можно попробовать выиграть тендер на муниципальное помещение, как сделал г-н Губарев, тогда аренда вам будет обходиться всего в 27000 руб.



Когда помещение готово, можно обустроить учебный класс, то есть приобретать всё необходимое для жизнедеятельности школы. По словам Губарева, на оборудование класса у Вас уйдет около 500000 руб. Сюда входят парты, стулья, учебная доска, тренажер, наглядные пособия с правилами дорожного движения, 2 проектора с обучающим диском, 3 манекена для медицинского класса.

Следующий шаг – найти автодром. Он должен быть лицензирован и находиться на той земле, где он может располагаться по всем документам.

Владимир Викторович Губарев рассказывает: « За пользование автодромом с нас берется плата 100 руб. с машины. По учебной программе каждому учащемуся положено 19 часов автодрома». Зюзин Валентин Николаевич, директор автошколы

«Автомобилист-НН», арендует автодром на иных условиях: « Один день пребывания на автодроме обходится в 7000 руб.»

К вопросу покупки машин директора автошкол подходят по-разному. Для обучения вождению группы из 30 человек достаточно трех машин. Г-н Губарев считает, что для обучения предпочтительнее наши машины. «Они дешевле по стоимости, в ремонте и в обслуживании. Начинающему водителю лучше учиться на отечественных автомобилях, потому что потом легче переходить на иномарку. На стадии обучения он не осознает разницы между автомобилями. А вот автошколы обязаны эту разницу видеть.»

Г-н Зюзин считает, что лучше покупать машины иностранного производства. «Иномарки в обслуживании ведут себя лучше. А нашу машину обслуживать невыгодно. Также импортные авто позволяют привлечь дополнительных клиентов. Идеальными для автокурсов считаются следующие машины: Renault Logan, Daewoo Nexia, Hyundai Getz. Цена одной машины около 400000 руб.» Переоборудовать автомобиль стоит 30000 руб.



После того, как вы полностью оборудовали свою автошколу, нужно подать заявку в ГИБДД. Сотрудникам ГИБДД показываете все, что касается работы автошколы: юридические документы, машины, автодром, персонал, класс и т.д. Если их все уст-раивает, то они выдают заключение о том, что Ваши базы готовы для обучения автолюбителей.

После того, как все документы собраны (заключения Роспотребнадзора, МЧС и ГИБДД), подается заявление с просьбой о лицензировании образовательной деятельности в лицензионный отдел при Министерстве образования Нижегородской области. После этого этапа автошкола может начинать работать.

Практически все директора нижегородских автошкол уверяют, что грамотно и правильно организованная автошкола сегодня – не очень доходное дело. Владимир Викторович Губарев говорит: «Понятия «окупиться» в этом бизнесе не может быть. Автошкола требует все больше и больше вложений». Такого же мнения и Зюзин Валентин Николаевич: «Автошкола не сможет окупиться, если только помещение и автодром не в собственности».

Если вы не будете заниматься образовательной деятельностью, а станете думать только о получении прибыли, то у вас ничего не получится. На первом месте должна быть образовательная деятельность. И только тогда есть шанс добиться успеха.

**Эксперты:**

*Губарев Владимир Викторович - Автошкола "Кит-НН"*

*Зюзин Валентин Николаевич - Автошкола "Автомобилист"*